

1.

最初の日向

a. 顧客の満足を求める続ける、

新規事業の立ち上げを担当しており
「顧客満足を高める価値」をどう見
ければいいのか、どう検証するかで
悩んでいます。

OKR など。
今後も継続して、また
新規のプロダクトは2ヶ月ごと
定期的に。
これを経営陣に説明する
ときに
失敗事例の共有
失敗して前に進むための検討し
失敗に対する理解性
失敗に対する現状がある。

①顧客の満足を求めて続ける

理由

- ・顧客満足度と開発の大変さはトレードオフにある
- ・QCDは大事では? → そこから給料が出てるのだが?
- ・価値を確認しやすい単位って何だ?
- ・自分の事しか考えられない人をどうしたら良い?

マイントレードセット

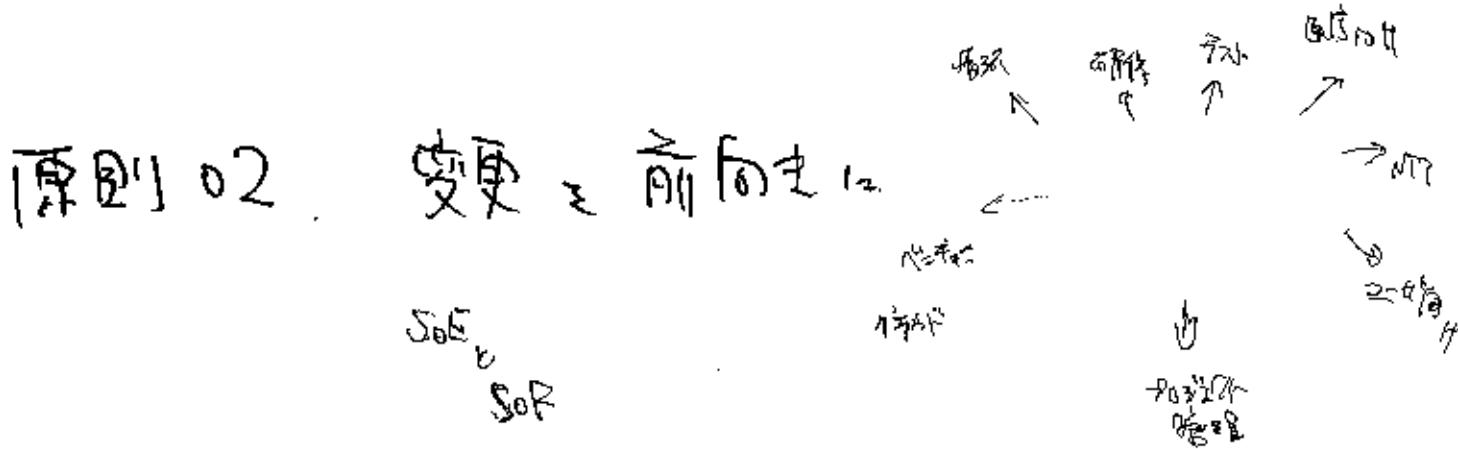
ビジネスオーナーのWillを(つくり)伝達する

↳ ビジョンが伝わるまで何度も伝えるか聞く

- ・原則 1
- ・顧客満足度をビジネスゴールと定義した時、
ビジネスゴールと定義するプロセス FW の類いのもの(?)など、
- ・ビジネスと開発の両輪を上手く回すことが会社で問題(?)である
→単純な受託開発だけでは差別化は難しい。

2

最初目的



なぜ?

どうやら命運を左右する力があるか?

- 変化に対することを重視するのか
　　→ 9-7-10 未満の一番の違ったと思われる点。
傾向の変化
 - 投下に対する価値の実現度合..を
　　どう測定しているのか?
価値とPRとの関連

(EVM95年会)

卷之三

内装

၁၀၅

254

金匱

2020

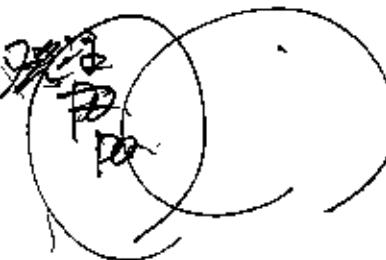
被取

Pアリ 1カット

(原2) 02

1カットを多めに撮り、rec

- ・被取の要求と社内調整のバランスをどう取るのが、通用性
- ・あるべき姿
- ・開発 / 撮影 影響を及ぼす。2月27日 - 3月1日
- ・被取、又、~~監修~~、要求があり、バランスを取るか、T2'。



（既報）

提案 PHM

30後半 (監修
1カット 加工標準)
被取要求 ~ T2' 開発、1カット化
被取要求 ~ T2' 開発、1カット化

⇒ 開発T2'

被取要求 T2'

大用対人關係は裏で立ち、表面的

原則②

要求の本質を見抜き、

文更に前向に。

企画側の人向け。 我々側にも問題が多い。

① 思ひ込み たまは、 こいつの 数値 が 裏付けの 機能要求。

② 一部分 が 見えてない 限定的な機能 で 不向き。

③ 企画側 の 提案。 理解 が ない

各人が
担当区域
範囲が
限定され
る事。

原則 2

要求の本質を見抜き、変更を前向きに

最近受入テストを担当した顧客が“ずっと仕様変更を
受け入れていた（試験直前まで、試験中も）

私はそれをどう受け取るべきだったのかわからず

モヤモヤ…

原則② 要求の本質を見抜き、変更を指向する

- 企画側(=顧客)と開発側の「変更に対する考え方」⁰

開発：顧客要求左ⁿ² <直り全くね

企画：ロードマップ右ⁿ³左ⁿ⁴ >
ステータスルダ左ⁿ⁵左ⁿ⁶

- 変更、追加、改善に向む。

開発左ⁿ⁷左ⁿ⁸企画含めた全員左ⁿ⁹ 0: 上FBを回す。

要件文例

問題点

原則02 要求の本質を見抜き、変更を前向きに

- 開発の後期の要求の変更を歓迎する気持ちになれません。
- 前半であれば
- 要求側のライドセット、制度変更か? なぜ?

→

変更をどう考えたか?

UI変更はある
成果物ベース

- 前向き、誠実 → 次回もお願い
- 顧客が言うことか
- アシタイルしまりなクラシック
- 標準化価値のある
- 申し訳、ご丁寧、一部だけ見ない、両翼の言つて3つが理解できぬ。
- アシタイル → 価値の定量化できる?
・あくまで客觀か? ハシスは?

まとめること

・S-R or S-O-E → 人間との関わりこと
・パックの粒度、大事なよな、まさか對こと
・リソースコスト料金考え方
・全体最適、大事

・何が? 必要なつづきか?
・失敗は前進める
・脇をくろ、方向性をは、超
・伝えつけられ、伝える工夫
・直接評価測定)
・+ - の目標、失敗の場合は

・チームのビルト、共通言語

・そもそも何(かい)の? ウィッシュ
・なぜる、期待価値の共有、Why?
・パックの透明化
・カードハックのスピード
・内部品質と外部品質バランス

< 要求の本質を見抜き、変更を前向きに >

変更に対して、前向きに、誠実に取り組む人は、
パートナーとして信頼される。

変更に対して、後ろ向きで、極力受け入れまいと画策する人は、
代替の効くリソースとして扱われる。

ただ、顧客の要求≠価値のあるモノとは限らないのが、難い…
(例えば、苦難は顧客と開発をつなぐ役割として、どう立つべきか?)

原則② 要求の本質を見極め、変更を前に自己insic

- 解決したく要求事項が立くなのかを 各関係者 が把握できていなくては解けず、そこへ特定にかなり含まれる。
- 実際に顧客にどれの価値よりも自身のオペレーションのためが行きかないので、それをじつとうに解決しないか難い。

3

最初的目的

原見) 3:

手戻り / リード待合室

→ dev 困難化(?)

顧客 / 入手-不可用

ミッションスケ-Backlog

と併び



粒度大切

○ 超大事

CSIに対する2月-2の

直取り方を之へる。

会社・あるべき原見から見る

→ カーネルカフェ形式

③

テーマ：成果物を2-3週間でリリースし続ける

理由：5月からLess体制へのスクラムがスタートするが、
2週間でリリースできるイメージが全く
持てないため。

D03

Why 経営サクセスが求めている場合の解決策がない

4-1

最初の目的

04 全員で共通の目標に向かおう。

- 同一方向性を向くことが出来た時の生産性の高さ
- 向くことが出来なかつた時の生産性の低さ.

GAPを埋めなおすと
良いといふから。

Why. これが子供に向むけては
うそつうひんが、ほんわか。

はよおち
いじゅう。

うそつう

えんじょ
えんじょ

かわせ。

④?

理由①

システムの作業状況や扱っているサービスを、
メンバー全員が"同一レベルに知っているべき。
他のタスクと知識の吸収に追われてしまふ。
それでは"いけない。
上記 2)の大半が4-5に起きる。

理由②

今まで「足りない」成績物を
一人にため、他の適応が弱い。
これを改善するには意見があるまつり。
→改善すれば"より良いものが"時間がかかる。
どうですか?

どうやらを納得して、返事を出せ?

原則④ 全員で共通の目標に向かおう。

<なぜ…?>

- プロジェクトの定義。"いつも
チームや目標に対する高い意識がある"。
- PO がたて立場の人"2人以上"
- 目標は決めていて、"あいまいな"Xと"必ず達成"

原則 04. 共通の目標

・なぜ二本を運んだのか?

いま組んでいたチーム内で、目標を割り当てたり、12. 高額得(7/13.
けれど、実際は上記割り当てなし)がない。

・議事録で個人化しませんか?

・コーアクション?

この集団で何が起こるの?

何が大事なの?

04：流通、目標（＝向か方）

1. 営業-232の差 ($B_{12} \leftrightarrow E_{NS}$)
2. B-B₁(SaaS)との競争状況と、価値の体験。
3. 寄售業者との競争の実態
4. $B_{12} \leftrightarrow E_{NS}$ の競争情勢、情報量、差、競争力

04 全員で共通の目標に向かおう

今の現場で、課題になっていることをどう.

P.M.をオフショアしていく、

要件はない(構造変更)

(P.M.も知らない(構造変更)) がタタ祭している。

ドキュメントにも残っておらず、

受入テストのタイミングで、明らかになって

リリース直前に議論が始まる。

ビジネス側と開発者の目標がずり合わない

- ・ビジネス側：開発者に数字目標を掲げるは躊躇になると考えている
 - ・エンジニア側：極力早く、バグなくリリースすれば良いと結論を出している（躊躇しない）
ものは
 - ・目標はトドケ
Sprint 時期目標に
対しての目標を
決める
- 思っている
- ↓
- チーム間・個人間の目標が一致しない

4-2

最初の目的

・原則4. 全員で共通の目標に向かよう！

・最近軽職（たが）: 子供の目標や目的が

↓
何を共有されてるか気がつく。

開発チーム内で話し.

企画/マーケティング/QA、コンサルなど

他部署の人も入ったS

主張をされている。



部署内で何がされた対応している

気が感じている...

（やさしくしていきたい..

階が違う。

Bad boyが主なので

そのうちでも毎回
それがこれが

A. 全員で共通の目標に向かおう

① ダクト責任者といふ

目標の立て方、共有の仕方、

モチベーションの維持をどうやってやるか

- （ ） C. 常に共通目標に向かってベクトルを合わせる
- （ ） C. 常にあるべき姿と関係者全員で実績改善

04.全員で共通の目標に向かおう

- ・ 全体の方向性は提示され 貢献理解はしているが、
その理解がまとまらずでいる時がある。
- ・ 理解はまとまらず、目標との異なる方向に向かう。
- ・ 目標自体が変更されたとい 全員の意識合せ
が大変手向となる。

04 全員で共通の目標に向かおう

- ・ 来月より新サービスのチーム発足
 - ・ 企画、開発 共にアジャイルについての知識理解度不足（否定的考え方）
 - ・ 私はこのチームのアジャイル推進導入担当。
- ↓ 全員で共通の目標に向かいたい！

原則
04

全員で共通の目標に向かおう。

問題

これまで全くITのプロジェクトに
関わって来なかつた人と**共働き**することが難い。

||

ビジネスオーナーであり
プロジェクトオーナー

とうふ人は

(ほとんど丸投げのような形での
仕事を依頼しか経験がない)

そのやり方では価値を出しにくい、
共働きすることではじめて本質的な価値を
出せることに納得してもらいたい。

どうやったS、といった関係性を構築し、
共働きチームをつくるのだろか...?

アフタ

目標モニベーションコントロールを最重視する人口

予想以上に多く

→ テーブルTOPと下部(24F)

、ヨーロッパ・英・米等に対する知識、情報と
技術をより自覚的。

→ P=7+23%。勉強より。

5

最初の目的

原則
05

人の意欲は 信頼から

開設申請
PRD Mgr. → LINE
登録済み
登録候補

medibo
15歳未満

未満で
PO? Pdm 65?
Shift
うえ SM

- ・今のチームが正直お互いに信頼関係があるように見えない。
- ・お互い助け合える環境にしたいと云ってるが全く助け合ってない。
- ・感情が優先してるようなチームで、何をキッカケに始めるべきなのか…？

2010.12.22

05

人の意欲(I)

信頼から

"2010.12.22"と誰かが確認。(E-mail)
(承認?)

この発言があることを確認。

05 人の意欲は信頼から.

- to B ハレスナ? 信頼しないけど...
- . 事業リスクを考えずに 言話を決めてくる(不利な条件)
- . 承認を取った内容から どんどんズレる。
契約、規約、販促内容からズレる。
- . 一方で、TOPが信頼せず、たきつけるために無理せりりス日程を要求する。
現場を 細かい仕様に口をはさんでくる。
- . 事業部長、POが"エスマンになってしまう。

原則 05

人の意欲は信頼から

・信頼して任せた

→進捗遅れが発生してしまった。

→会員からの作業指示、

→信頼を損ねる？

→自律的な行動を阻害？

→会員から進捗が遅い

→作業時間もうけつけよう

→信頼して任せた相手が

期待どおりの成果を出してくれた

(二つ。)

65. 人の意欲は信頼から

- 複数ベンダーが開発に参加しているプロジェクトで
顧客がベンダーをまったく信頼していない状況と見しとするか、
- 顧客は信頼できるメンバー（ベンダー）を集めることで解決?
PO
- 顧客も信頼されることも大事では?

原則 ⑤ 人の意欲と信頼 + S.

(PO/pdm ≈ 2)

・ 4-aとノ距離感

・ 4-aを毛4-n-トするのか 70° 3' 7" > 80°
あれは欠けない。

- 自分自身の熱を持ち継丁子たれ?

6

最初の目的

06

現在 1#H ~ 2#H ~ 会社で使われる WF式の開発方針(2/1).

2#H (1) 納期の短縮 (開発) と並行して (2) 事.

日々 チェックリスト、対応してます。

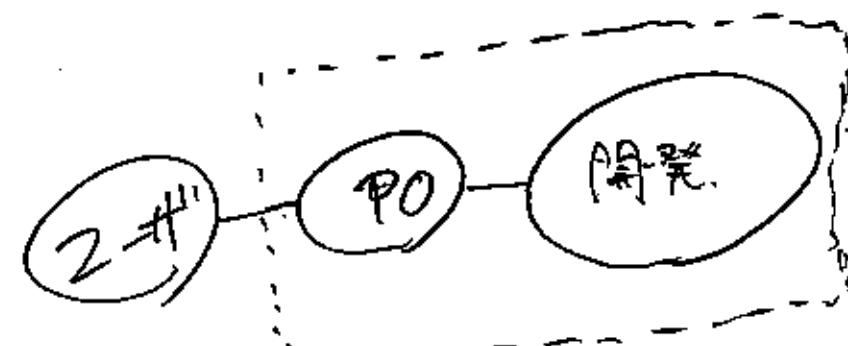
特に 場所による制約が強く、直接対話が出来ず
二段階の仕事方針が採用中。

現段階 Slack ~ 1T目(2月1日),

次段階 ~ 「02 变更前向モード」 ...

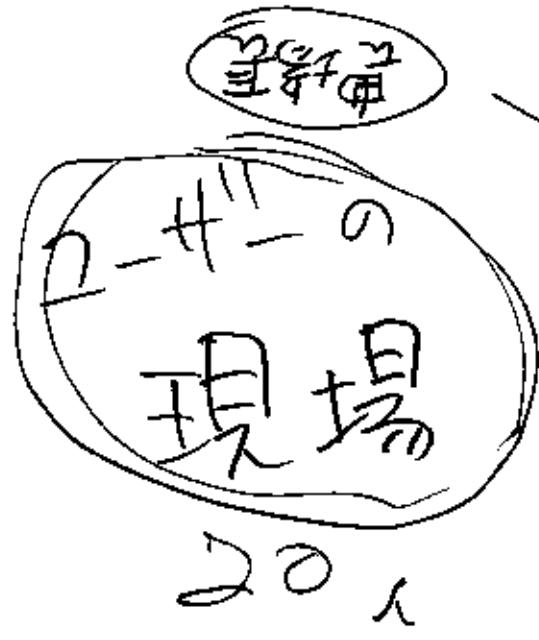
毎日 AM 2#H

Slack
X10mg.

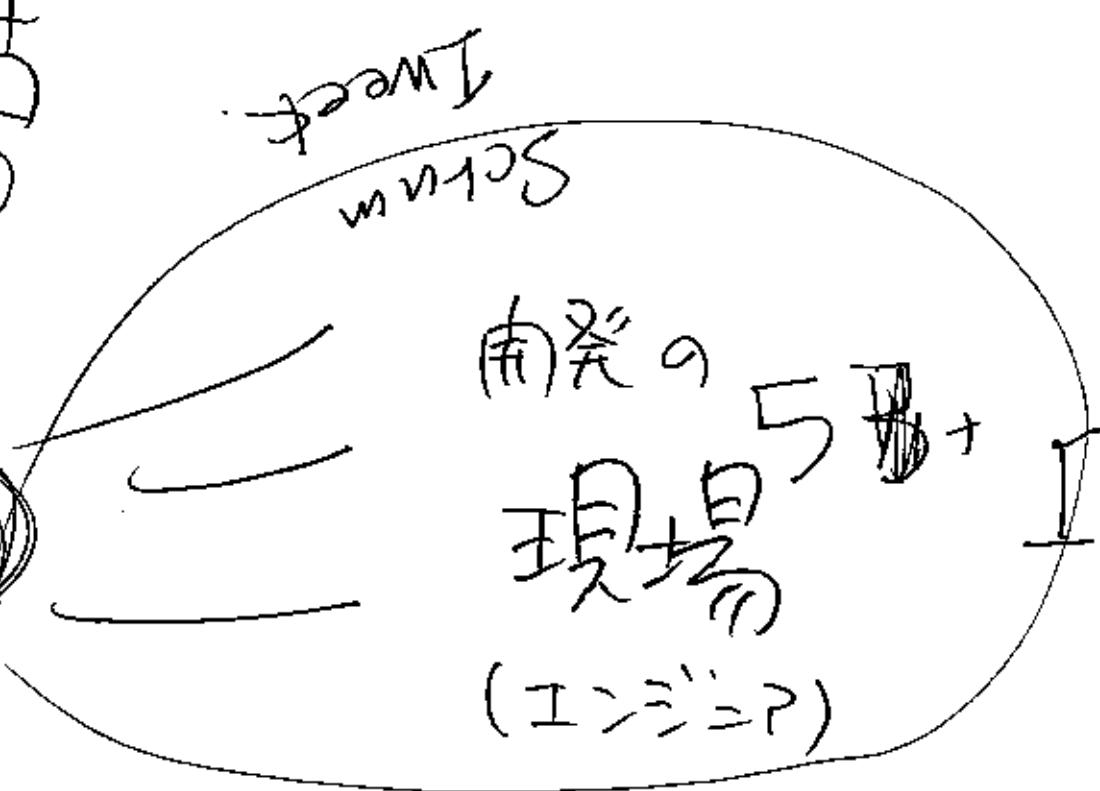


⑥

直接対話



Direct
Communication



をどこまで、どのように対話させねばいいか？

(手段・内容・モチベーション？)

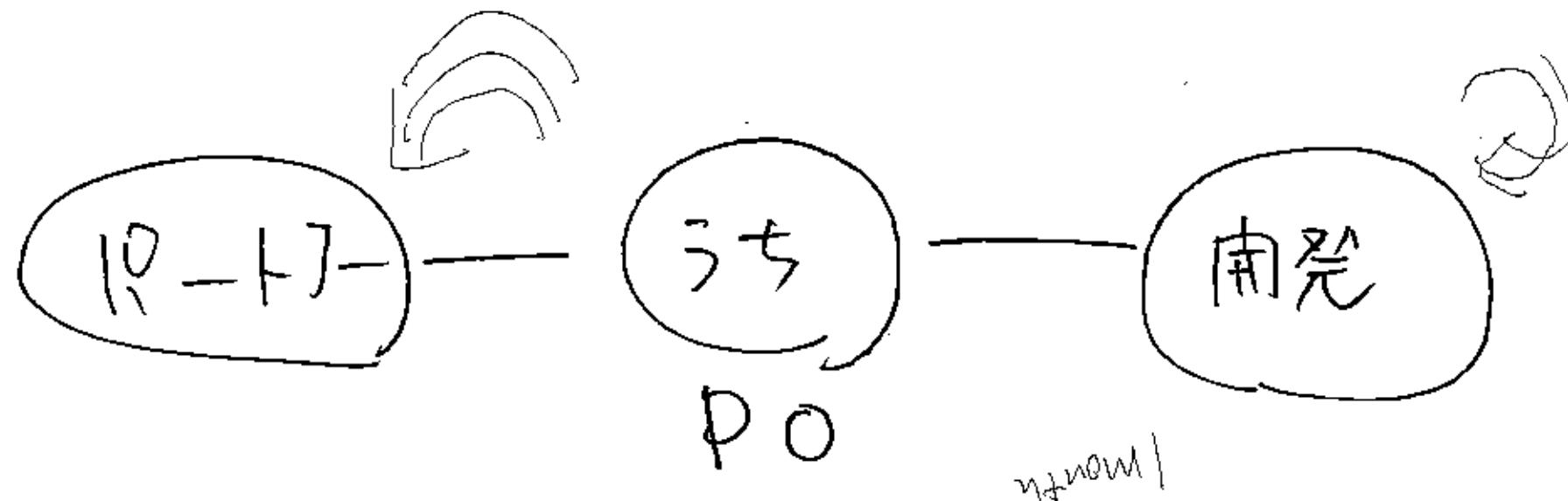
原則6 直接対話

物理的に3地点に分かれている精算で

コンラキストが【多くなりない + コミニケーションコストがかかる】



情報の伝達をもっとスムーズ×早めにいたた



7 最初的目的

原則⑦. 進捗を品質を現物で

個人の経験だけでは、つかいや複雑なシステムやアプローチは、
たとえそのモードで普通に開発はすし、~~常に~~常に使えるサービス
提供することは、特に難度があります。関係者が蓄積存続いたら、
不確定性は増悪化と考えられます。

では、Questionですか？

1. Agileとは、~~など~~どのようなシステムアプローチへの特徴の管理手法であるか？
2. 進捗、品質の現実的実現、具体的にどうして実現が可能か？
3. 経営者にはどう思つか？

7. 進捗も品質も現物で

小説2

- (i) "言平価でモる受入基準" の作成に難行する。
- 設計書がなにとぞきな?
 - Q/A が OK, と言えばいいで?
- (ii) 設計書への要求が高い
- 仕様変更(作成みて判明したて、顧客要望の変化)に対する
素早さ敏捷さが求められる。
 - 読み手が様々な人、クグラウンドを持ったものに"実戦力理解"
をもつてキューントをめぐらす。

《行 - マ》

原則 07 進捗も品質も現物に

《気になった理由》

件数

ここ最近、インシデントの発生~~率~~が増えていた。

テスト開始時に、バグで「動かず」テストを開始できないことが起きている。

開発者がやや未完成の状態で「テスト環境に入っている」からである。

原則07 進捗も品質も現物で

- 報告書を作り、完成した事になても、
あとで不具合が散見されたため。

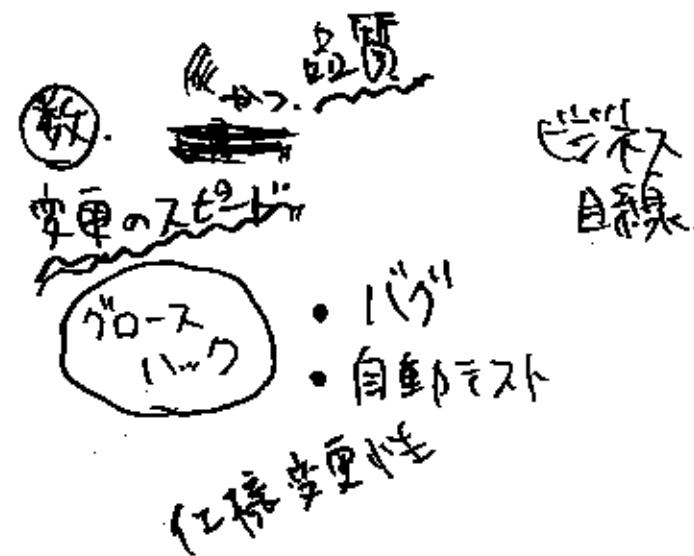
9

最初的目的

9. お技術、お設計、お品質の追求

- 非エンジニア出身の方のこのテークに~~ある~~開く温度感
- 最新技術 or 小柄な技術?
- バーコードの可読性・自動テスト等、顧客満足につながる
- 2ネーチャー層にどう伝えるか (ビジネス面)

~~エンジニアの立場~~



外部品質
内部品質

今のお技術、
設計、
達成する方に

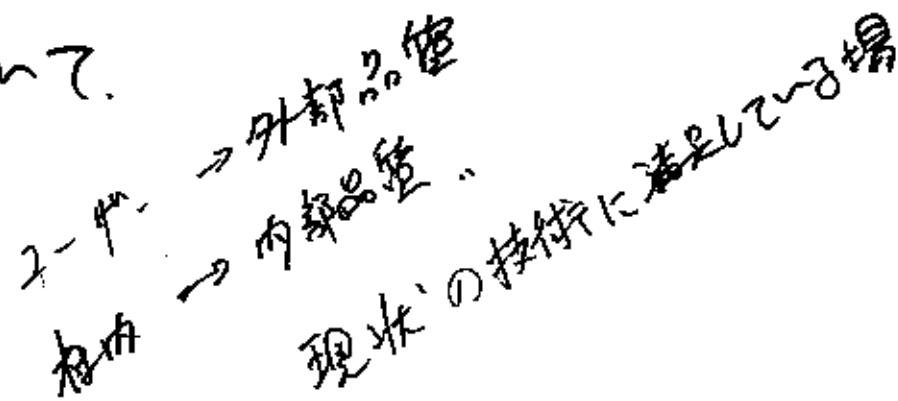
09.

より技術、より設計、より品質の追求

- ・ユーザーの満足度とのバランスについて。

- ・技術的負債との向き合い方。

- ・社内調整について。



[09] 良い技術...良い品質の追求 (強いて) まだめがらない

[理由]

- バグがとてつもなく多い
 - テスト自動化できてない
 - 「早く出す」と意図があいてる
 - 旧POが止めるからため常態化
 - 用: やりたい技術あり
ビ: 優先したいことあり > わかりあえぬ?
 - 専門性特化しそう
 - ~~また~~ その人に向かないとかからなへ仕様がある
- 今の技術で満足していい

◎ 内部品質 ⇒ 中の効率

◎ 外部品質 ⇒ 客のコンタクト

開発者の心理的安全性をカバー!!

~~作りませそ~~

への緊迫感

featureをムリやりつめてむと、開発効率が下がり、結果コキヤクが下がる
満足につなげることがでてきなくなつた。

コキヤク → feature + PO →

コキヤクには、課題がケツ立

09 よい技術・よい設計・よい品質の追求

- 最新技術を仕入れすぎて良くない? ← 特に気になつた
(コスト大)
- 今の技術に満足している人とどう接する?
- 様々な技術を追っていきと首が回らなくなる?

09 より技術、より設計、より品質の追求

- ・ アジャイルにおけるテスト方法について理解していない
 - 「アジャイル開発での品質」とは?
 - ・ 従来の手法では品質保証が遅延する。
 - ・ 仕様変更 \leftrightarrow 品質を維持させよには?
 - ・ アジャイル開発での品質基準はどう決める?

[$\wedge^{\circ} P^{\circ} \wedge^{\circ} I^{\circ}$
 $\exists^{\circ} \forall^{\circ} \neg$]

内部品質 \rightarrow 外部品質 最終検査

原則 09

よい技術 よい設計 よい品質の追求

実は XPは：これを求めて立ち上からのrefactor

障壁：勉強する時間 - お書き込み時間

行動

10

最初的目的

原則 10

- ・社内のステークホルダーへ、報告資料の作成
 - ・増元続づ定期例会
- 顧客に向かう時間 ~~減~~

原則 10 : ムダ = 値値を生まない、と揃えてアコ

~~ムダ~~ = 値値を生まないものであります。

左記の
MVP - 最終目標 - PSL

原則 10

ムダ = 値ではないと探して廃止する

*なぜ遅いのか、なぜ気にかかるのか

- 他の項目に割り切れているを感じているか、
"ムダ"な会議や情報伝達・ミス・ロスが多いと思ったら
- 情報の認識をどうあると"ムダ"なるか
細かくすると時間がかかる…

#10. ハザ = 値値を生むる、を探してヤメる。

- 「値値」の定義が不明確でいるため、「ハザ」の対象が定まらない。
- ハザと分けていながらも、大量の報告書が生産され、会議が減らず。
- 過去の事例にこだわって、直感的・創意的なアイデアが教導されたり。
- たくさん作る、全て統合するが正しい。風渦

fail fast

品質を高める / ^下但機会を要素

→ PO の 2ンドセットに必要

⑩

人タ" = 値値を生まない、を探してやる

自社の
考え方
しか
知りま

- ・工事は了として、常日頃から意識
- ・テスト駆動、負債にならないテストコード
- ・資料作成、読み手の負荷を下げる
- ・疎結合、クーラー・キーフィル、設計

〔他の会社、ポジションの人々の
意見と学びたい〕

⑩ ムダ = 値値を生まない、を探してやめる

なぜ?

- 商品・サービスの MVP の決めづらさ、つくりにくくなってしまう
 - 徒々後継商品(デグレーティング)
 - 1st リリースに PR 費かけるので、アップグレード PR いらない
- しかし ~~仮説~~ 仮説に基づいて POC と議論して
とりあえず POC い、(2°、1 やる)

→ どちらがムダ??

価値の定義

ムダとは? 学ぶことやあればムダでは? い、学びを周囲に共有する
(仮説 → 素早く実行)
(失敗も)

11

最初的目的

11. インモリは よく へから

率えいを 順く余力 が あります
誰かを巻き 込めんと アクションを
起すてる 4-人 です。

理由 ① 余力がある

- ・ 負けじみ 競争入る
/ 負けじみ 空勢かんせい
4人.

11. よいモノはよいチームから

なぜ気にならか?

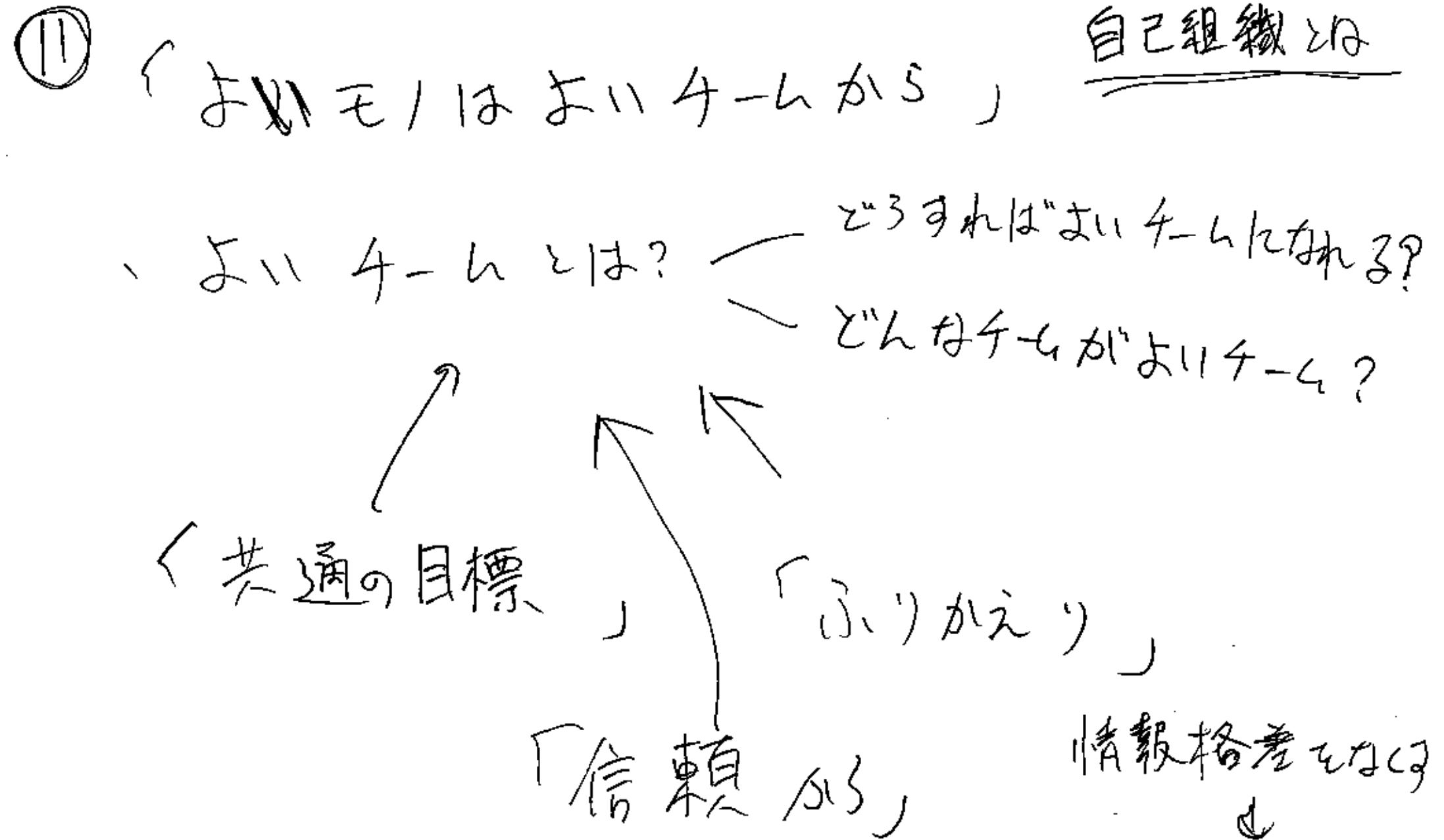
仕事に対する意欲の低い人、苦手な人(苦手な事)から逃げてしまう人というのはチームで仕事をする上では必ず発生する。彼らは積極的、主体的にプロジェクトに参加してもらうにはどうすれば良いか?

継割り自分の勝手

原則11 よいモノはよいチ-ムをつくる。

- ・自己組織化ができないでない。
- ・階層型のチ-ムたてこ リーダーとXペ-という関係になる。
- ・SE/PGの役割の担いはヨリイキマツ。
- ・インフラ(APG)も同様。

- ・組織作り
- ・面倒でも今後つなぐ
- ・ワンラン
- ・能力差



原則) 11 「よいモノはよいチームから」

- ・現在のチームは協力会社さん(教社)で構成されていく。
- ・プロダクトに対する愛着や情熱は無い。
- ・自分の担当範囲を無事に完了させたいと考えている。
- ・チームを意識し、お互いを助ける環境を作るためどうのようにアプローチするべきか、

原則 11.

4) 小モビ作の小窓口

皆 めの (ハズ) が、自分達の技術の追求や、
渠に優先して ロダ外とて 必要な所
判断下さく等、こと

井手の小窓口 で、要求、設計

で至る所の小窓口

5) 上流の観点で 障害物必要か無いですか?

現存 がんとく やうれい 売上優先して

がんとく 狹め込んで

がんとく ロダ外が出来上がり ます
か?

ロダ外 置き直し 必要
あります?

05 Lotteria (IPB-4)

II ジュラルム フランク

II ジュラルム フランク

・ $X = \mathbb{R}^n$ の 間隔が大きい

1.2

最初の目的

原則12) 自分たちのやり方を毎週、調整する。

現状

<現状>

- ・ プロダクトを機能毎、小分類ごとに分けて、計画を立てた上で開発とレビューを重ねている。

顧客 = プロダクトを使う社内の人

<選んだ理由>

- ・ 開発に失敗で、コードや開発図が良かれて考へて来たし、
- ・ (要望を飲みついだのが)
取扱選択が上手(出来て~る気が)、
- ・ 漏れに、少し自分で先のことを考えCUI(か出来ない)
- ・ 良いものが作れてるかが、ひき

12. 自分たちのやり方を毎週、 調整する

えたいた理由：

1. アサインされた現場では、
ばらばらに作業をしてはおり、
作業が重複してしまうことがある
2. 情報共有がうまくできていない
3. 方針がすぐ変わってはし、
作業がムダになってしまう
4. 上記の問題を解決したい

テーマ：⑫自分たちのやり方を毎週、調整する

気になった理由

- ① まずはいいワーキングアグリーメントを作ったのに
習慣化に取り組めていない
- ② 振り返りで「1週間のTOPICS」を忘れている
- ③ そもそも振り返りに熱心ではない
- ④ 業務委託の人が多くチームや組織改善へ協力的

12. 自分達のやり方を毎週、調整する

- ・今全く出来ていないと感じているが
- ・開発者がMTGを好まない
- ・実現してもみなみで終わりで
- ・運営者を詫へするか

原則
12

自分たちのやり方を毎週調整する。

ふりかえりの必要性をメンバーが感じていつる日は、
どうすればいいか？

- 時間的制約
- 必要性の理解
-

とも(もふりかえり)に熟べじはね。

会社の中でもう一つ = ます